

10 ótimas oportunidades para iniciar um negócio na Internet

Internet e Negócios - www.internetenegocios.com.br

Por Tiago Marinho

Algumas respostas...

1. Quem sou eu?
2. Como eu ganho dinheiro?
3. Quais as vantagens de trabalhar com Internet?

1ª - Prestação de Serviços Online

- Prestar serviços em sua área de conhecimento utilizando canais de comunicação online;
- Ganho através da venda da venda do seu tempo/hora de trabalho.
- Possíveis áreas de atuação:
 - Advogados
 - Psicólogos
 - Jornalistas
 - Editores de vídeo/áudio
 - Designers
 - Programadores
 - Diagramadores
 - Professores
 - Músicos
 - Tradutores
 - Coaching
 - entre outros

1ª - Prestação de Serviços Online

- **Vantagens**
 - Independência geográfica
 - Venda seus serviços no Brasil e até mesmo fora dele
 - Logística fácil
- **Desvantagem**
 - Não há produção em escala já que você presta o serviço para 1 pessoa por vez, seu ganho está limitado há seu tempo de trabalho.
- **Investimento inicial**
 - Baixo
- **Ferramentas**
 - Site simples pra mostrar seu trabalho, portfólio e depoimentos de clientes atendidos
 - Skype, Hangout, GotoMeeting
 - Divulgação em redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.

2ª - Loja virtual de produtos físicos

- **O mercado brasileiro (primeiro semestre 2013)**
 - Faturou R\$ 12,74 bilhões (24% maior que 2012)
 - Aumento de 20% em pedidos, chegando a 35,54 milhões.
 - As mulheres são as maiores consumidoras online
 - Os produtos mais comprados:
 - 13,7% “Moda e Acessórios”
 - 12,3% “Eletrodomésticos”
 - 12,2% “Cosméticos e Perfumaria/Cuidados Pessoais/Saúde”
 - 9% “Informática”
 - 8,9% “Livros/Assinaturas e Revistas”
 - A previsão é que o setor atinja um faturamento de R\$ 28 bilhões, 25% a mais que 2012 (fechou em R\$ 22,5 bilhões)

relatório publicado pela e-bit (empresa especializada em informações de e-Commerce)

2ª - Loja virtual de produtos físicos

- Vender produtos físicos através em canais digitais para todo Brasil ou pra fora.
- Ganho através do lucro na venda dos produtos;
- As boas oportunidades estão nos nichos e micro-nichos pouco explorados:

Exemplos:

decore sua casa (nicho), decore sua casa de campo (micro-nichos)
viagem para europa (nicho), viagem para Itália (micro-nicho)

2ª - Loja virtual de produtos físicos

- **Vantagens**
 - Maior abrangência de mercado
 - Mercado em forte expansão no Brasil
 - Venda 24h o ano todo
 - Investimento menor se comparado aos custos de montagem e operação de uma loja física (aluguel, móveis, funcionários, impostos)
- **Desvantagens**
 - Residir próximo aos grandes centros urbanos (logística de entrega)
 - Necessidade de capital para estoque (exceto drop shipping)
 - Necessidade de ter alguns funcionários pra operar
 - Problemas com entrega dos produtos
- **Investimento inicial**
 - Médio a alto, investir na plataforma pra loja funcionar, estoque de produtos, marketing digital e qualidade de atendimento.
- **Ferramentas**
 - Plataforma de e-commerce completa (controle de estoque)
 - Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.
 - Lista de emails

3ª - Blog

- Oferecer conteúdo de valor para um determinado nicho através de um blog/site
- Ganho através de anúncios do Google (AdSense) e outras formas de monetização como venda comissionada de grandes lojas (Submarino, Saraiva). Ganhe também vendendo espaço exclusivo para anúncio de outras empresas.
- Outra forma de ganho, dependendo do seu nicho, é a venda de infoprodutos seus ou de terceiros;
- **Exemplos de nicho:**
 - Dicas de maquiagem
 - Onde investir meu dinheiro
 - Como perder a barriga
 - Concursos públicos

3ª - Blog

- **Vantagens**
 - Independência geográfica
 - Possibilita tornar-se referência em um determinado nicho e isso pode te abrir oportunidades para monetizar através de infoprodutos.
- **Desvantagens**
 - Necessidade de dominar o assunto que pretende tratar no blog, sempre estudando e buscando novidades pra antecipar a informação;
 - Manter frequência de publicações no blog/site;
- **Investimento inicial**
 - Baixo
- **Ferramentas**
 - Wordpress
 - Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.
 - Lista de emails

4ª - Canal no YouTube

- Oferecer conteúdo de valor para um determinado nicho através de vídeos próprios num canal do Youtube
- Ganho através da veiculação de anúncios da Google no formato texto e/ou vídeo.
- Outra forma de ganho, dependendo do seu nicho, é a venda de infoprodutos seus ou de terceiros;
- **Exemplos:**
 - Cozinha do Jack (culinária)
 - Porta dos fundos (humor)
 - Alexandre High Torque (automotivo)
 - Tecnodia (informática)

4ª - Canal no YouTube

- **Vantagens**
 - Independência geográfica
 - Possibilita tornar-se referência em um determinado nicho e isso pode te abrir oportunidades para monetizar através de infoprodutos.
- **Desvantagens**
 - Vencer qualquer medo de ficar diante de uma câmera ou no mínimo de gravar sua voz (screencast e slidecast)
 - Aprender técnicas de filmagem e edição ou contratar quem faça;
 - Necessidade de dominar o assunto que pretende tratar no canal, sempre estudando e buscando novidades pra antecipar a informação;
 - Manter frequência de publicações no canal;
- **Investimento inicial**
 - Médio (5000 a 10.000)
- **Ferramentas**
 - Uma boa filmadora, gravador de áudio e kit iluminação;
 - Programas para edição de vídeo: Sony Vegas Pro ou Adobe Premiere
 - Programas para caputra de tela (tutoriais): [Wink](#) (básico e gratuito) ou Camtasia Studio (completo e pago)
 - Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.
 - Lista de emails

5ª - Sistemas/serviços Online

- Oferecer sistemas que resolvam problemas específicos de um nicho;
- **Exemplos:**
 - Gestão financeira para pequenas empresas
 - Guia online de peças e serviços automotivos
 - Agendamento para salões de beleza e clínicas de estética
 - Sites para imobiliárias, agências de veículos e outros segmentos.
 - Backup online
- Ganho através de assinatura mensais;

5ª - Sistemas/serviços Online

- **Vantagens**
 - Independência geográfica
 - Ganho em escala
 - Vender no Brasil ou fora dele
 - Muitas soluções já prontas e gratuitas disponíveis
 - Logística fácil
- **Desvantagens**
 - Necessidade de oferecer suporte por email e em alguns casos telefone
 - Investir em constante aprimoramento do sistema
 - Dependendo de terceiros para desenvolver e manter o sistema
- **Investimento inicial**
 - De médio pra alto (a partir de 5000)
- **Ferramentas**
 - Site
 - Video tutoriais para explicar a utilização do sistema
 - Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.
 - Lista de emails

6ª - Aplicativos para dispositivos móveis

- Oferecer aplicativos úteis para plataformas Android e Apple.
- Ganho em cada download efetuado
- **Exemplos:**
 - Instagram
 - Angry Birds
 - What's up
 - Easy Taxi
- “De acordo com o instituto IBOPE, cada vez mais, os smartphones se tornam o principal objeto de desejo dos consumidores brasileiros. Segundo os resultados, a penetração desses dispositivos no mercado nacional praticamente dobrou no último ano, atingindo a marca de 44%. A média global é de 48%.”

Matéria completa: <http://corporate.canaltech.com.br/noticia/apps/Desenvolvimento-de-apps-no-Brasil-esta-em-um-bom-momento-mas-enfrenta-desafios/#ixzz2mdfNwSW0>

6ª - Aplicativos para dispositivos móveis

- **Vantagens**
 - Independência geográfica
 - Ganho em escala
 - Vender no Brasil ou fora dele
 - Logística fácil
- **Desvantagens**
 - Necessidade de oferecer suporte por email e em alguns casos telefone
 - Investir em constante aprimoramento do aplicativo
 - Dependere de terceiros para desenvolver e manter o aplicativo
 - Poucos desenvolvedores no Brasil
- **Investimento inicial**
 - De médio pra alto (a partir de 5000)
- **Ferramentas**
 - Site
 - Plataformas para desenvolver os sistemas (Maker)
 - Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo.
 - Lista de emails

Infoprodutos - 4 ótimas oportunidades

- Oferecer conteúdo para nichos em formatos específicos de maneira totalmente automatizada.
- **Tipos de infoprodutos**
 - ebooks (livros digitais)
 - videocursos
 - audiocursos
 - sites de membros
- **Exemplos**
 - [Guia Mãos de Vaca](#) (ebooks)
 - [Curso de Sushi](#) (vídeo curso)
 - [Rocket Theme](#) (site de membros)
 - [Lang Master](#) (áudio curso)

Infoprodutos - 4 ótimas oportunidades

■ Vantagens

- Independência geográfica
- Ganho em escala
- Vender no Brasil ou fora dele
- Logística fácil

■ Desvantagens

- No caso dos cursos e sites de membros é importante oferecer suporte por email
- Necessidade de dominar o assunto que pretende tratar, sempre estudando e buscando novidades pra agregar valor ao seu infoproduto;
- Investir em constante aprimoramento do produto

■ Investimento inicial

- Baixo

■ Ferramentas

- Blog/Site
- Programas para desenvolver o infoproduto
- Redes sociais e mídias que concentrem o seu público-alvo
- Lista de emails

Perguntas e respostas

Faça sua pergunta agora no chat do site!

Próxima palestra

10 dicas para aumentar o faturamento utilizando a Internet

Dia 09/12 - segunda às 20h

www.internetenegocios.com.br
facebook.com/internetenegocios